

# SALES LOUNGE

23.10.2018

## ”Messe Prequel



### Ihre Anlaufstelle für erfolgreiche Kundengewinnung

Die Messe als erfolgreicher Startpunkt für einen Salesprozess - das ist der Wunsch vieler Aussteller. In der Vorbereitung liegt ein wichtiger Erfolgsfaktor. Denn die Chance auf Kunden ist nur so gut, wie die Gespräche die Sie führen und wie Sie sich präsentieren. Und vor allem, welche Fragen Sie stellen.

### Diese LOUNGE-Session bietet Ihnen Impulse & Ideen

- Was Sie tun können, damit Ihr Gesprächspartner anbeißt
- Wie Sie an relevante Informationen vom Kunden gelangen, um die richtige Sales-Strategie zu wählen
- Was es braucht, um aus einem „Lead“ einen Kunden zu machen



Kleiner Kreis statt großer Runde – max. 15 Personen



3 h Expertinnenwissen zum mitnehmen



Konkrete Antworten auf Ihre Fragen statt allgemeiner Ideen oder Theorie



**SOWA CONSULT**  
BUSINESS & PEOPLE

[www.sowaconsult.de](http://www.sowaconsult.de)

# SALES LOUNGE



**Für alle,**

die sich vor einer Messe fragen:

„Wie kann ich an potenzielle

Kunden gelangen?“



Mit Miriam Sowa, Marktexpertin und Unternehmensberaterin, für Ihre Fragen und Herausforderungen. Profitieren Sie von 25 Jahren Erfahrung in allen Dingen rund um Marktpositionierung und Kundengewinnung.



In ungezwungener Atmosphäre treffen wir uns im kleineren Kreis. Wir sprechen über Ihre konkreten Fragestellungen, die Sie im Vorfeld der Messe und bei Ihren Vorbereitungen umtreiben.



Bringen Sie Ihr konkretes Anliegen mit. Erhalten Sie Impulse und Know-how für Ihren Messetag. Profitieren Sie vom Austausch mit anderen und von deren Erfahrungen und Eindrücken.

**Anmeldung unter: [info@sowaconsult.de](mailto:info@sowaconsult.de)**

**23. Oktober 2018**

**16.00 - 19.00 Uhr**

Essen, Deilbachtal 173



**SOWA CONSULT**  
BUSINESS & PEOPLE

**70,00 €** zzgl. MwSt.

für 3h Lounge &

Expertinnenwissen