

SALES LOUNGE

14.11.2018

” Messe Reloaded



Ihre Anlaufstelle für erfolgreiche Kundengewinnung

Messe überstanden, viele Visitenkarten gesammelt und nun? Im Idealfall haben Sie viele Gespräche geführt und zahlreiche Kontakte geknüpft. Jetzt beginnt die eigentliche Arbeit: Wie gelingt es, die Gesprächspartner zu einem Termin zu bewegen? Und wie kann aus diesem „Lead“ ein Kunde werden?

Diese LOUNGE-Session bietet Ihnen Impulse & Ideen

- Wie kann die Nachbereitung der Messe aussehen?
- Wie Sie Kontakt halten und den „Aufhänger“ finden, um den Faden nicht zu verlieren
- Wie Sie die Entscheider identifizieren und was es braucht um diese zu überzeugen



Kleiner Kreis statt großer Runde – max. 15 Personen



3 h Expertinnenwissen zum mitnehmen



Konkrete Antworten auf Ihre Fragen statt allgemeiner Ideen oder Theorie



SOWA CONSULT
BUSINESS & PEOPLE

SALES LOUNGE



Für alle,

die sich nach einer Messe fragen:

„Wie wird aus dem Stapel Visitenkarten ein echter Kunde?“



Mit Miriam Sowa, Marktexpertin und Unternehmensberaterin, für Ihre Fragen und Herausforderungen. Profitieren Sie von 25 Jahren Erfahrung in allen Dingen rund um Marktpositionierung und Kundengewinnung.



In ungezwungener Atmosphäre treffen wir uns im kleineren Kreis. Wir sprechen über Ihre Fragestellungen, die Sie nach der Messe bei Ihren Nachbereitungen im Sales-Prozess umtreiben.



Bringen Sie Ihr konkretes Anliegen mit. Erhalten Sie Impulse und Know-how für Ihr Unternehmen. Profitieren Sie vom Austausch mit anderen und von deren Erfahrungen und Eindrücken.

Anmeldung unter: info@sowaconsult.de

14. November 2018

16.00 - 19.00 Uhr

Gladbeck, Jovyplatz 4



SOWA CONSULT
BUSINESS & PEOPLE

70,00 € zzgl. MwSt.

für 3h Lounge &
Expertinnenwissen